

MC ENERGY

Innovazione e passione energetica



“PUNTO DI FORZA È L'ESSERE IBRIDA CONIUGANDO ALL'INTERNO PROFILI SOFTWARE E TECNICI DI SETTORE ENTRAMBI DI ALTO LIVELLO.”

CHI SIAMO

Punto di forza della **MC Energy**, che spiega l'approccio ai vari strumenti software forniti dalla stessa, è la sua caratteristica di **azienda ibrida**, in quanto coniuga al suo interno sia competenze sotto il **profilo software** che sotto il **profilo tecnico di settore**.

Altra caratteristica è la marcata **specializzazione nel mondo della tutela degli incentivi** sia a livello di strumenti software che di consulenza. Negli ultimi **7 anni** l'azienda ha avuto come core business il **supporto dei propri clienti nella fase di controllo e ispezioni da parte del GSE** degli impianti incentivati secondo i conti energia.



VISION

Punti di riferimento della cultura e dell'eccellenza del servizio



MISSION

Deliziare gli amanti della qualità e della professionalità



VALORI

Etica dell'eccellenza

> 530

CLIENTI

3

BREVETTI

6

MARCHI



PROGETTO RAY WAY

Progetto Microeolico Fotovoltaico for RAI WAY

MC SMART

MC SMART

Software depositato



CLEAN METER

Tested by ENEL GREEN POWER



Siamo presenti sul MePA [acquistinretepa.it](https://www.acquistinretepa.it)



MC SMART

Nel **2018** l'azienda sviluppa il portale **MC SMART** per gli operatori che lavorano nel **settore della riqualificazione del patrimonio edilizio** con un particolare focus **sulle energie rinnovabili**.

MC SMART



PARTNERSHIP CON ATER

Oltre alle collaborazioni con i più rinomati studi di consulenza legale e fiscale nel **2020** per poter meglio **supportare gli operatori** coinvolti nel **Superbonus 110%** sotto un profilo di tutela e per poter anticipare i futuri e nuovi controlli dell'ENEA, **sottoscrive una collaborazione attiva con l'associazione ATER "Associazione tecnici energie rinnovabili"**. Questo ha permesso di aumentare notevolmente il know-how tecnico.



“COLLABORARE
PERMETTE
DI AUMENTARE
NOTEVOLMENTE IL
KNOW-HOW TECNICO.”

“WEBINAR,
TUTORIAL FORMATIVI,
SOLUZIONI
SU MISURA
E CONSULENZA.
SEMPRE AL
VOSTRO FIANCO!”

SEMPRE AL VOSTRO FIANCO

La **MC Energy** collabora attivamente sia per propria specializzazione che per una **corretta divulgazione nel settore** anche con le **migliori società di consulenza** specifiche sia a livello legale, fiscale, assicurativo che tecnico specialistico del settore.



NELL'ULTIMO ANNO

< 34.000 PARTECIPANTI

Oltre agli strumenti software, la **MC Energy** fornisce **continuo supporto** sia sotto forma di **servizio di HELP DESK** che sotto forma di **consulenza e formazione** ai propri clienti. Particolarmente apprezzata la disponibilità della MC Energy nell'**affiancamento dei clienti nelle istruttorie di controllo predisposte sia dal GSE che dall'ENEA**. Tali attività vengono erogate a tutti i clienti, dai più piccoli ai più grandi attraverso dei **tutorial formativi in un caso e attraverso la fornitura di maestranze e consulenza** nell'altro.

SOLUZIONI STUDIATE SU MISURA IN BASE ALLE ESIGENZE DEL CLIENTE

Pensiamo di poter essere un valido partner attraverso cui **sviluppare velocemente soluzioni innovative** sul mercato con l'obiettivo di lasciare al nostro cliente la **possibilità di concentrarsi sui suoi punti di forza** che lo rendono unico. Tale approccio permette ai clienti una **espansione su nuovi mercati** in maniera veloce ma al tempo stesso sicura ed un contestuale **consolidamento ed ampliamento** della **quota di mercato** già presidiata.



I 4 PRINCIPI ALLA BESE DEI NOSTRI SOFTWARE

1 Fornire uno **strumento che ottimizzi l'efficienza dell'operatore**, coinvolto in **flussi informativi** ed elaborativi spesso complessi e non definiti, lavorando su **diversi approcci operativi**.

- Ove possibile **standardizzazione** dei processi informativi e procedurali, per poter generare un flusso lavorativo più dinamico e al tempo stesso generando degli standard qualitativi monitorabili;
- **Eliminazione delle fasi di ridondanza** informativa inefficace, concentrando le informazioni ed i relativi documenti in un unico punto;
- **Eliminazione** della necessità **di informare** chi sta a valle di un flusso, automatizzando le informazioni di progresso dei futuri step;
- **Bloccare i flussi informativi** qualora **non** siano **completi**, veicolando l'informazione e la relativa documentazione agli altri operatori solo quand'essa è completa.

Tali approcci permettono un **RECUPERO DEL TEMPO** del **75%** e **abbattimento delle difficoltà**.



**RECUPERO
DEL TEMPO
OPERATIVO
FINO AL 75%!**

2 Fornire uno **strumento che ottimizzi l'efficacia dell'operatore** stesso, attraverso la **creazione di flussi informativi e documentali**.

- **CORRETTI**, viene eliminata la possibilità di trasferire informazioni sbagliate o incomplete;
- **SINTETIZZATI**, vengono previste delle suite documentali/informative contenenti la sintesi delle informazioni e l'accesso alla sola documentazione contestualmente corretta;
- **RIQUALIFICATI**, in base a determinati parametri di controllo viene creata l'impossibilità di chiudere un'azione o inviare un'informazione qualora vi sia la presenza di errori.

Tale approccio permette una **FOCALIZZAZIONE ALL'AZIONE E ALL'OBIETTIVO DELL'OPERATORE SENZA EGUALI**, eliminando le distorsioni derivanti dalla struttura stessa. Tale metodo permette la possibilità di poter meglio **valorizzare le risorse e allo stesso tempo di aumentare l'accrescimento della struttura aziendale** abbattendo il tempo di addestramento delle risorse interne. Altra peculiarità è la possibilità di far nascere facilmente nuove collaborazioni con aziende o professionisti esterni all'azienda, in quanto il flusso informativo viene gestito in maniera automatica andando inoltre ad **elimina le possibilità di errate comunicazioni**.



**FOCUS
ALL'AZIONE E
ALL'OBIETTIVO
DELL'OPERATORE
SENZA EGUALI!**

I 4 PRINCIPI ALLA BESE DEI NOSTRI SOFTWARE

3 Fornire uno **strumento specifico** di settore, in cui lo sviluppo dello stesso nasca dal know-how della MC Energy acquisito dal **continuo interscambio di procedure e documenti** del settore stesso, questo genera le seguenti situazioni.

- Al cliente viene fornito un **portale** già utilizzato da operatori simili del settore specifico che viene **rimodellato sulle esigenze del cliente**;
- Vengono **eliminate** tutte le **tempistiche** che si hanno per la **creazione di soluzioni software** specifiche di settore (normalmente invece una software house deve ricevere tutte le specifiche prima di poter procedere alla creazione del software);
- Viene **eliminato il rischio di obsolescenza del sistema**, in quanto il portale viene continuamente tenuto aggiornato sia a livello software che procedurale;
- Il cliente **accede alle migliorie sia funzionali che di tutela in maniera automatica**, senza dover continuamente chiedere aggiornamenti del portale stesso.

Tale modalità **PERMETTE IN TEMPI BREVISSIMI DI AVERE UN SISTEMA CHE ABBIА TUTTO IL KNOW-HOW DEL SETTORE** ma senza dover dedicare neppure un giorno per tale sviluppo e al tempo stesso di poter **avere un sistema customizzato per poter definire i propri flussi operativi**.



**UN SISTEMA
CON TUTTO
IL KNOW HOW
DEL SETTORE
A TEMPO ZERO!**

4 Fornire uno **strumento per poter amplificare** le opportunità degli **operatori del settore delle energie rinnovabili, dell'efficiamento energetico e della riqualificazione del patrimonio edilizio**.

Tale supporto viene erogato attraverso la fornitura di strumenti che si basano su 2 filoni di pensiero:

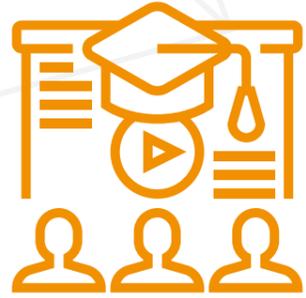
- Sistemi per **coordinare opportunità** create da aziende o professionisti esterni all'azienda ma al tempo stesso fuse tra loro in collaborazioni strutturate;
- Sistemi per **generare preventivi in automatico** al cui centro sia posto il cliente e non l'azienda realizzatrice o la soluzione tecnica, attraverso la **creazione in pochi minuti di un Business Plan** riportanti il valore aggiunto ottenuto dal cliente.



**STRUMENTI
PER POTER
AMPLIFICARE
LE OPPORTUNITÀ!**

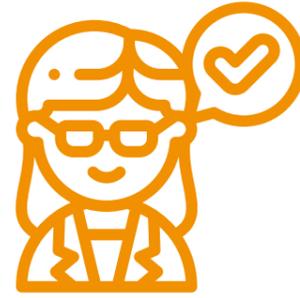
I TRAGUARDI RAGGIUNTI

**LE DIFFICOLTÀ DI QUESTO PERIODO,
NON CI HANNO FERMATO!**



**OLTRE 100
WEBINAR**

**CONFRONTO
CON PIÙ
DI 7.000
PROFESSIONISTI**



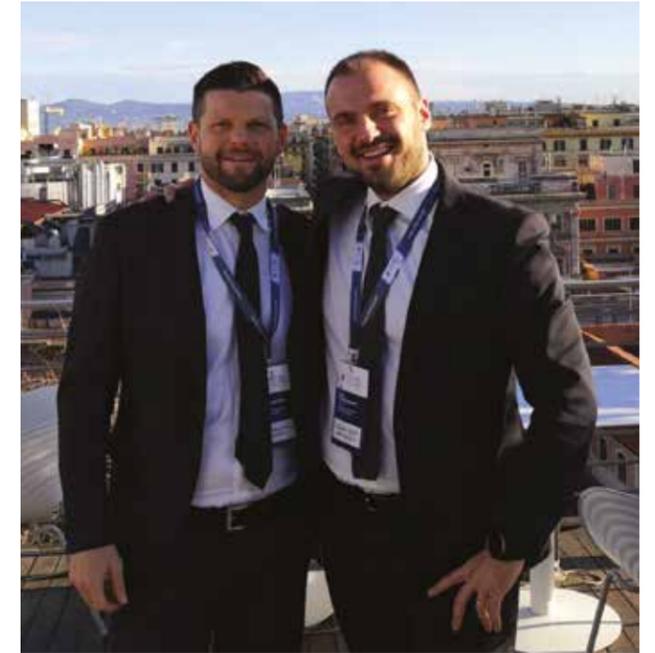
**OLTRE 1.000
VIDEO CALL
DI SUPPORTO**

**DONATI CIRCA
3.000 €
IN BENEFICENZA**



**“Fare squadra e migliorarci!
Siamo fieri dei traguardi raggiunti
e lavoriamo per crescere ancora”**

Claudio Conti



**“Sentivo che la mia strada era
questa, volevo di più.”**

Michele Mencarelli



DICONO DI NOI



VITTORIO

Io sto usando il PREVENTIVO DOC e sono soddisfatto del suo utilizzo. Mi permette di essere molto più veloce rispetto a prima.



GIOVANNI

Consiglio l'utilizzo della piattaforma MC SMART a Operatori di settore come me che si occupano della parte tecnico/commerciale. Strumento ideale per confrontarsi col cliente finale.



BENEDETTA

Presento preventivi ai miei clienti con un format chiaro, intuitivo e molto curato. Mi permette di presentare calcoli precisi senza perdere tempo a farli.



FRANCESCO

Ottimo strumento da sfruttare in video conferenza. Agevola il contatto con il cliente da Remoto. Migliorabile sulla comunicazione di alcuni parametri.



AURORA

Lo strumento mi mette in una posizione di vantaggio rispetto i miei competitor, quindi se penso a me non lo consiglierei anche ad altri. Scherzi a parte, facilita molto il lavoro del consulente.



FEDERICA

MC SMART ha facilitato di molto le mie attività rivelandosi un supporto essenziale.



MC ENERGY

www.mcenergy.it

Via Sant'Ubaldo, 42/44 - 60030 Monsano (AN)
Tel: (+39) 0731 619257 | Fax: (+39) 0731 021048
Email: info@mcenergy.it



**“ASCOLTARE
IL CLIENTE E MIGLIORARE
CONTINUAMENTE METODI
E PROCESSI PERMETTE DI
RAGGIUNGERE RISULTATI
INPENSABILI.”**



